

>>> Sales Manager/in Licensing

Gorian Consumer Products ist ein Beratungsunternehmen, das sich primär mit dem Merchandising & Licensing von Marken beschäftigt. Durch die Zusammenarbeit mit namhaften Lizenzpartnern bietet Gorian ein interessantes Rechteportfolio im Markt an. Gorian wirkt als Berater zwischen Rechteinhabern, Industrie und Handel. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie zum nächstmöglichen Termin.

Ihre Aufgaben:

- Akquisition von neuen Lizenzpartnern aus allen Bereichen der Konsumgüterwirtschaft
- Aktive Betreuung unseres bestehenden Kundenstammes
- Erstellung von Umsatz- & Budgetplänen und Marken-Konzepten
- Gerne Erfahrung in den Produktkategorien Bekleidung & Accessoires, Heimtextil und Home-Decor.

Ihr Profil:

- Fundierte Erfahrung im Vertrieb, speziell Lizenzvertrieb
- Ausgeprägte verkäuferische Fähigkeiten, Sicherheit, starke Motivation
- Kreativität und Organisationstalent
- Flexibilität/Reisebereitschaft
- Sehr gutes Deutsch in Wort und Schrift, gutes Englisch
- Kenntnis der gängigen Windows Programme

Bei Interesse senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen an Markus Pottgiesser. Wir werden sie mit äußerster Diskretion behandeln.

